

ЕСЛИ ЕСТЬ ДЕЛО В ЖИЗНИ!

Ухтинский 6+ Торговый Двор

38 (383) 16 октября 2015 г.
www.nepsite.ru

Рекламное издание

Словое приложение к еженедельнику

НЭП



СТРОЙПОЛИМЕР

ШОК ЦЕНА!

ОКНО «ПОД КЛЮЧ»
за 12990 руб.

Материалы в квартиру
тепло и комфортно!

ПОДРОБНОСТИ ПО ТЕЛ. 71-00-22

г. УХТА, ПИОНЕРГОРСКИЙ ПР-Д, З, ТЦ «БЕНИЛЮКС»

Реклама

компания
«ГАЛС»

г. Ухта
ул. Заводская, д. 3
телефон 73-02-94

Режим работы:
пн-пт 8:00-19:00, сб-вс 10:00-17:00

В этом
номере

Не пора ли
сменить обои?

**НОВОЕ
ПОСТУПЛЕНИЕ
ОБОЕВ**

ПРОИЗВОДСТВА
РОССИИ, ГЕРМАНИИ

ДЕЛОВЫЕ
НОВОСТИ РФ

► Национальная платежная система в малом бизнесе, стр. 8

ПРАВОВЫЕ
НОВОСТИ РФ

► ФНС: контрольную ленту ККТ можно хранить на электронном носителе, стр. 9

ЭТО ИНТЕРЕСНО

► Как увеличить продажи и быть над бизнесом, а не внутри его, стр. 10

СКИДКИ
до 50%

Наш сайт:

www.nepsite.ru



ул. 30 лет Октября

ул. Севастопольская

ул. Строительная

ул. Солнечная

АЗС «ЛУКОЙЛ»

ГАРАЖИ

ГАЛС

ЯрмаRita

ДОСТАВКА ДЛЯ ВАС - 24 ЧАСА

- ✓ ПРОДУКТЫ для любого стола
- ✓ ЦВЕТЫ для любимых
- ✓ ТОВАРЫ для дома
- ✓ ЛЕКАРСТВА для здоровья






74-75-75, 77-76-73, 76-45-44

СТОМАТОЛОГ и Я **РОГОЖКИН А.Н.**

В октябре скидки от 15%

- ЭСТЕТИЧЕСКАЯ РЕСТАВРАЦИЯ И НАРАЩИВАНИЕ ЗУБОВ
- ЛЕЧЕНИЕ ЗУБОВ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ
- ЛЕЧЕНИЕ ДЕСЕН ЛАЗЕРОМ
- ПРОТЕЗИРОВАНИЕ

Работаем: 11⁰⁰-20⁰⁰ сб-вс - выходные

пр. Космонавтов, 13 (зд. роддома)
Т. 72-21-60

Работаем с ОТП Банком
АО «ОТП Банк», ген. лиц. ЦБ РФ № 2766 от 27.11.2014 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ.

Реклама
Лиц. ЛО-11-01-000506.

с 19 по 30 октября с 10 до 15 часов
НА ВСЕ УСЛУГИ СКИДКИ 25%

«Монро»
Салон красоты

Телефон 8(8216) 711-603
Мы рады видеть Вас ежедневно с 10:00 до 21:00 по адресу: ТЦ «Северянка», ул. Октябрьская, д. 17

ООО «Монро», ИНН 110207327, КПП 110201001 Реклама

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ.

Ювелирный салон

СИЛВЕР

Акция «Делим цены пополам»* на ювелирные изделия из золота!

г. Ухта, Чибьюская, 1, м-н «ЛАДА»

М-н «Руслан» М-н «Людмила» М-н «Лада»
ул. Октябрьская



*Акция действует с 1 по 31 октября 2015 г.

УХТА ⇄ СЫКТЫВКАР

ежедневно
с 2011 года!
такси - «ТИМАН»

Ориентировочное время отправления.

ЗАБИРАЕМ ИЗ СОСНОГОРСКА

Гост. «ТИМАН»: 01:00, 04:00,
06:30, 08:00, 10:00, 12:00,
14:00, 16:00, 17:30, 19:00, 23:00

Гост. «АЭРОФЛОТ»: 04:00, 06:30,
09:00, 11:00, 13:00, 14:30, 16:00,
17:30, 19:00, 21:30, 23:00



700 р.

Реклама

Остановки по требованию: ЦРБ, Кардиологический центр

Билеты для отчетности, детские автокресла, бустеры.

8-912-94-98-117
8-904-27-33-019

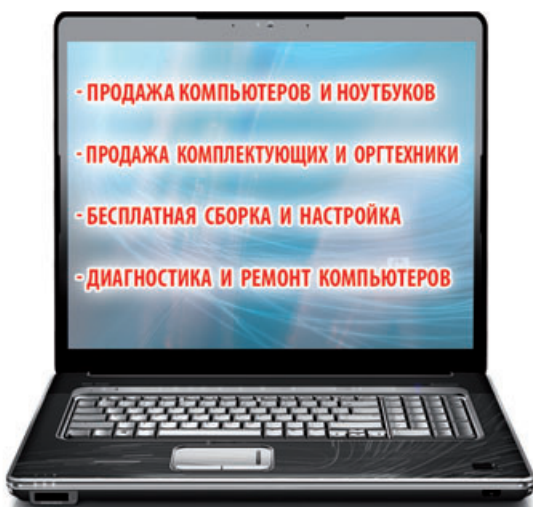
vk.com/timan11

8-965-86-48-955
(8-8216) 770-777

Лиц. серия 11 №000075 от 02.12.2011



НОВОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ!



- ПРОДАЖА КОМПЬЮТЕРОВ И НОУТБУКОВ
- ПРОДАЖА КОМПЛЕКТУЮЩИХ И ОРГТЕХНИКИ
- БЕСПЛАТНАЯ СБОРКА И НАСТРОЙКА
- ДИАГНОСТИКА И РЕМОНТ КОМПЬЮТЕРОВ

магазин Оплеснина, 10
ЛАГУНА ☎ 74-02-19

ЦВЕТ ДИВАНОВ

пос. УРМЗ, Печорская, 31, т. 8(8216) 75-93-52



Огромный выбор диванов

НОВОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ

Большой выбор скидок!

**БЕСПРОЦЕНТНАЯ РАССРОЧКА ДО 24 МЕС.
Цены ниже! Выбор больше!**

реклама

Реклама

Фаворит мебельный салон **DiWell** фабрика мягкой мебели

8(8216) 759-795, 759-838

АКЦИЯ!
ПРИОБРЕТАЯ ТОВАР В НАШЕМ МАГАЗИНЕ с 1 ОКТЯБРЯ по 11 ДЕКАБРЯ 2015 г., вы автоматически становитесь участником розыгрыша призов, который состоится 13 декабря 2015 года

главный приз

ДИВАН

Мы ждем вас ежедневно по адресу: г. Ухта, ул. Печорская, 36 (район УРМЗ, территория бывшего пивзавода) vk.com/club69913111



МОЙ
идеальный
ДОМ

Предоставителю купона доп. скидка **5%**

Скидки до 20%
склад-магазин

«Любимый»

Текстиль по оптовым ценам
 пледы, полотенца, подушки, одеяла, постельное белье, скатерти
 - керамическая, стеклянная, фарфоровая посуда
 - бытовая техника и 1000 мелочей для дома

Ухта, пос. УРМЗ, ул. Печорская, д. 36 (бывший пивзавод) Т. 8(8216) 76-84-37



ЭКО ОКНА пр. Ленина, 26Б

АКЦИЯ!

ПЕНА В ПОДАРОК

ИЗГОТОВЛЕНИЕ

- ✓ отливов
- ✓ коньков
- ✓ доборников

БЕСПРОЦЕНТНАЯ РАССРОЧКА

любая отделка балконов и лоджий
 окна из ПВХ
 двери из массива сосны
 металлические двери
 все виды жалюзи

Тел. 79-06-28
76-46-65

ДОКТОР ВАНН ДО

Реставрация ванн **ЖИДКИМ АКРИЛОМ** в Ухте и пригороде

СРОК СЛУЖБЫ до 15 лет. НЕ ТРЕБУЕТ демонтажа старой ванны и кафельной плитки.

Красиво, качественно, устойчиво, экономично.

ПОСЛЕ

Тел. 77-90-10
VK: vk.com/club17242431

Салон «Веста»

Шторы

ДИЗАЙН И ПОШИВ

БОЛЬШОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ органзы, светонепроницаемой ткани. А также портьерные ткани, карнизы и аксессуары для штор

АЖУРНЫЕ ЛАМБРЕКЕНЫ НА ЗАКАЗ

АКЦИЯ!* При покупке на сумму свыше 5 т.р. вы становитесь участником розыгрыша призов

Ухта, пр. Ленина, 14, ТД «Север»
 Т.: 72-36-00, 8-904-274-07-44, 8-912-103-00-40
 Группа «ВКонтакте»: vk.com/club79244034, сайт: <http://vestasalonshor.ru>

*Условия проведения акции уточняйте у продавцов-консультантов

ООО «Нивелир»

НИВЕЛИР
СОВРЕМЕННЫЕ ОКОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ЖАЛЮЗИ ОКНА

ВХОДНЫЕ И МЕЖКОМНАТНЫЕ ДВЕРИ

г. Ухта, пр-д Строителей, д. 1, оф. 2, тел. 79-32-79

РАССРОЧКА ПЛАТЕЖА

**МЕЧТА
или
реальность?**



реклама

Дизайн-студия
«МАГИЯ ШТОР»

- портьерные ткани (более 1000 видов)
- шторы на заказ
- карнизы и аксессуары (огромный выбор в наличии и под заказ)
- рулонные шторы и жалюзи

Подарочные сертификаты
Консультация и выезд дизайнера на дом

ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПОШИВА!

NEW!
Большое поступление ткани

☎ 710-778
пр. Ленина, 61

реклама

МАГАЗИН
ШАНС

Наши скидки вас приятно удивят!

8(8216) 72-07-27, 79-43-19

г. Ухта, ТЦ «Бенилюкс», Пионергорский, 3, корп. В

реклама

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ
ЭКОНОМ
МАГАЗИН

Тел. 8(8216) 74-90-83,
ул. Сеньюкова, 12

СТРОЙДВОР
МАГАЗИН СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Реклама
тел. 8(8216) 74-08-90
г. Ухта, Бушуева, 33

- фанера ФК (4-20 мм)
- ОСП-плита
- ДВП
- утеплитель (Rockwool, Isover, «Технониколь»), пенополистирол, межвенцовый утеплитель
- рубероид, гидроизол, битум, праймер битумный
- электроинструмент
- погонажные изделия (брусок, рейка, плинтус, штакетник)
- эмали, лаки, краска на водной основе, антисептики (0.9-28 кг)
- гипсокартон «Кнауф», профили
- сухие строительные смеси
- цемент



Пенсионерам СКИДКА 5%, выделяем НДС, заключаем договоры с отсрочкой платежа

**ВСЕ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА
И БЛАГОУСТРОЙСТВА
ВАШЕГО ДОМА**

реклама

«ГАРМОНИЯ»

- ☀ - ХАЛАТЫ
- ☀ - ПОЛОТЕНЦА
- ☀ - ПИЖАМЫ
- ☀ - ПОСТЕЛЬНОЕ БЕЛЬЕ
- ☀ - СОРОЧКИ
- ☀ - БЫТОВАЯ ХИМИЯ
- ☀ - ОДЕЯЛА
- ☀ - ПЛЕДЫ

пр. Ленина, 10

☎ 8-908-71-93-541

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ РК

По информации Управления Республики Коми по занятости населения, проект по стимулированию занятости молодежи стартует в рамках реализации региональной программы дополнительных мероприятий в сфере занятости населения. Документы принимаются до 4 ноября 2015 года включительно.

«Молодые предприниматели в возрасте от 22 до 30 лет и организации, которые планируют реализовать социальный проект, могут получить гранты до 300 тысяч рублей. Отбор социальных проектов будет осуществляться на конкурсной основе. Среди основных критериев участия в конкурсе – создание не менее трех рабочих мест для молодежи в возрасте до 30 лет, в том числе выпускников образовательных учреждений, с условием обеспечения их занятости на данных рабочих местах на период реализации проекта», – отметил С.Козлов. По итогам конкурса будут отобраны 20 проектов. Документы принимаются с 16 октября по 4 ноября 2015 года в Управлении Республики Коми по занятости населения с 9:00 до 13:00 и с 14:00 до 17:00, в пятницу с 9:00 до 13:00 (время московское) по адресу: 167000, г. Сыктывкар, ул. Интернациональная, 108а, каб. 409. Формы документов для участия в конкурсе и методика оценки проектов размещены на сайте Управления Республики Коми по занятости населения. Дополнительную информацию можно получить по телефонам: (8-8212) 44-04-84, (8-8212) 21-59-22, или направив запрос на электронную почту: n.n.toropova@zn.rkomi.ru или v.v.filippova@zn.rkomi.ru.

www.komiinform.ru

За истекший период 2015 года в Коми возбуждено 20 уголовных дел по фактам невыплаты заработной платы.

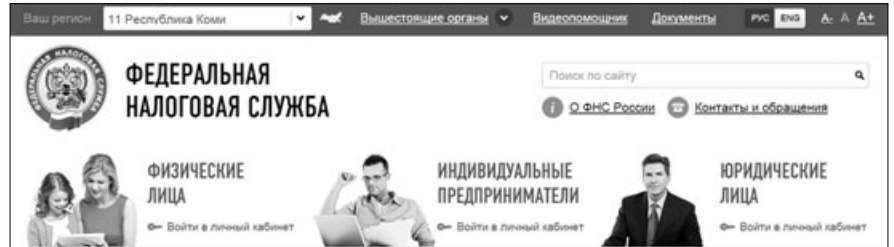
Окончено производство направлением в суд пяти уголовных дел в отношении руководителей (экс-руководителей) ООО «Стальмонтаж», ООО «Оздоровительный центр «Светоч», ООО СК «Архимед» (г. Сыктывкар), ООО «НордАрм и С» (г. Ухта), ООО «Койлестранс» (Сысольский район). Во всех случаях у руководителей была реальная возможность своевременно выплачивать установленные выплаты, однако имевшиеся денежные средства расходовались на иные цели. В ходе расследования указанных уголовных дел задолженность перед работниками погашена в полном объеме. В настоящее время в производстве следственных органов находятся 17 уголовных дел, по которым сумма причиненного ущерба составляет более 76 млн рублей.

<http://komi.sledcom.ru>

Как рассказал министр архитектуры и строительства региона Валерий Кучерин, Коми будет включена в перечень субъектов, где реализуется программа «Жилье для российской семьи» после подписания трехстороннего соглашения. Программа «Жилье для российской семьи» стартовала в 2014 году и продлится до 2018-го. Ее цель – поддержать отдельные категории граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, увеличить объемы строящегося жилья и повысить его доступность за счет снижения средней стоимости одного квадратного метра.

<http://komionline.ru>

Выписка из ЕГРЮЛ и ЕГРИП быстро и бесплатно



Компании и другие заинтересованные лица теперь могут за считанные минуты – бесплатно получить через интернет выписку о контрагенте из реестра, заверенную электронной подписью. Получить электронную выписку можно через обновленный интернет-сервис на сайте ФНС России www.nalog.ru «Предоставление сведений из ЕГРЮЛ/ЕГРИП».

Сервис обновили в связи с тем, что в новой редакции п. 1 ст. 7 Федерального закона от 08.08.2001 г. № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» выписки о конкретном юридическом лице (индивидуальном предпринимателе) в электронном виде предоставляются налоговыми органами бесплатно. Получение выписки в электронном виде занимает не более 10 минут. Электронная подпись для этого не обязательна. Если вы уже зарегистрированы в интернет-сервисе «Личный кабинет налогоплательщика для физического лица» (далее – ЛК

ФЛ), то достаточно пройти авторизацию на страничке сервиса «Предоставление сведений из ЕГРЮЛ/ЕГРИП» указав свой ИНН и пароль для ЛК ФЛ. Другой способ – это зарегистрироваться на страничке сервиса «Предоставление сведений из ЕГРЮЛ/ЕГРИП». Для этого нужно ввести имя, фамилию, e-mail и пароль.

После входа в сервис надо нажать кнопку «Подать новую заявку» и ввести ОГРН интересующей организации или ОГРИП предпринимателя. В списке заявок будет отражен статус: сначала «Ожидание формирования выписки», затем «Выписка сформирована». Скачать документ можно в формате PDF в течение пяти дней после подачи заявки. На нем будет отметка о том, что выписка заверена электронной подписью МИФНС по централизованной обработке данных.

Выписки из ЕГРЮЛ и ЕГРИП в бумажном виде об иных лицах по-прежнему предоставляются за плату 200 рублей (срочные – 400 рублей).

<http://mfc.mouhta.ru>

ИНФОРМАЦИЯ

Межрайонная ИФНС России № 3 по Республике Коми в г. Ухте

Представление налоговой и бухгалтерской отчетности в электронном виде

В настоящее время в рамках реализованного ФНС пилотного проекта налогоплательщикам всех категорий предоставлена возможность представления налоговой и бухгалтерской отчетности в налоговые органы с использованием электронной подписи налогоплательщика через официальный сайт ФНС России с помощью сервиса «Представление налоговой и бухгалтерской отчетности в электронном виде» (http://nalog.ru/rnXX/service/pred_elv/, где XX – код соответствующего субъекта Российской Федерации).

Сертификат ключа квалифицированной электронной подписи можно получить в любом удостоверяющем центре, аккредитованном в Министерстве связи и массовых коммуникаций РФ. Перечень удостоверяющих центров доступен по адресу: www.minsvyaz.ru в разделе «Ак-

кредитация удостоверяющих центров».

Дополнительная информация размещена на стартовой странице сервиса «Представление налоговой и бухгалтерской отчетности в электронном виде».

Следует обратить внимание, что данный сервис позволяет направлять в налоговые органы в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи налоговую и бухгалтерскую отчетность, за исключением налоговой декларации по налогу на добавленную стоимость, согласно п. 5 ст. 174 Кодекса.

Налогоплательщики НДС (в том числе являющиеся налоговыми агентами), а также лица, указанные в п. 5 ст. 173 Кодекса, обязаны представить в налоговые органы по месту своего учета соответствующую налоговую декларацию по установленному формату в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи через оператора электронного документооборота.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ РФ

Роспотребнадзор опубликовал письмо, в котором разъяснил особенности применения национальной платежной системы при оплате услуг, в том числе и в малом бизнесе.

Поскольку с 1 января 2015 года вступило в силу дополнение в ст. 14.8 КоАП РФ, предусматривающее штрафы за «неисполнение обязанности по обеспечению возможности оплаты товаров (работ, услуг) путем наличных расчетов или с использованием национальных платежных инструментов в рамках национальной системы платежных карт по выбору потребителя, если в соответствии с законом обеспечение такой возможности является обязательным, либо нарушение иных установленных законом прав потребителя, связанных с оплатой товаров (работ, услуг)», то Роспотребнадзор сообщает: «требование проводить все платежи через национальную платежную систему необязательна для предприятий, выручка которых за предшествующий год не превысила 60 миллионов рублей». Кстати, размер штрафа по этой статье для индивидуальных предпринимателей – от 15 000 до 30 000 рублей, а для юридических лиц – от 30 000 до 50 000 рублей.

www.fabrikabiz.ru

Бизнес-омбудсмен Борис Титов считает, что необходимо также серьезно расширить количество видов деятельности, на которые гражданин имеет право получить патент. А сам патент для самозанятых индивидуальных предпринимателей (ИП) должен стоить максимум 20 тысяч рублей, принципиальные договоренности между профильными министерствами по этому вопросу достигнуты, сообщил он. По его словам, стоимость патента в 20 тысяч рублей позволит микробизнесу вести свою деятельность в легальном поле. Титов добавил, что в стоимость патента войдут, в частности, отчисления в пенсионный фонд в размере 9 тысяч рублей и региональные отчисления – до 10 тысяч рублей (на усмотрение региона). В мае Титов сообщил, что во время осенней сессии Госдумы будут рассмотрены поправки в Гражданский и Налоговый кодексы РФ, согласно которым самозанятое население (индивидуальные предприниматели) вместо уплаты страховых взносов будет приобретать патент для ведения деятельности. Он отмечал, что стоимость патента будет зависеть от региона, муниципалитета и вида деятельности.

<http://ria.ru>

На едином портале появился текст законопроекта об упрощении кадрового документооборота на микропредприятиях. Стало известно, какие именно документы, касающиеся трудовых отношений, отменяют для микропредприятий. Это локальные акты, график отпусков; будет упразднена обязанность ведения трудовых книжек. ИП получат право заключать с работниками ученические договоры, физлица-не ИП не будут обязаны регистрировать трудовые договоры. В случае принятия закон вступит в силу через 180 дней после опубликования.

www.audit-it.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ МИРА

Президент США Барак Обама сообщил о заключении соглашения о Транстихоокеанском торговом партнерстве и заявил, что правила мировой торговли будут писать Соединенные Штаты, а не Китай.

«Мы должны писать эти правила, открывая новые рынки для американской продукции и устанавливая высокие стандарты для защиты работников и сохранения окружающей среды», – приводит агентство его слова.

Президент США отметил, что текст соглашения будет вынесен на публичное обсуждение. Премьер-министр Японии Синдзо Абэ также сообщил о достижении всеобъемлющей договоренности о Транстихоокеанском партнерстве, передает японский телеканал NHK. В 2014 году объем внешней торговли Китая составил 4,30 триллиона долларов, США – 4,03 триллиона. Ожидается, что в рамках партнерства будет создана зона свободной торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе, которая охватит 12 стран. В объединение войдут: США, Канада, Мексика, Перу, Чили, Малайзия,



Фотографии из сети интернет

Бруней, Сингапур, Вьетнам, Япония, Австралия и Новая Зеландия. В 2003 году создать Транстихоокеанское торговое партнерство предложили Сингапур, Чили и Новая Зеландия. На сегодняшний день на участников экономического объединения приходится около 40 процентов мирового ВВП и треть мировой торговли.

Доля населения мира, живущего за чертой бедности, по итогам 2015 года составит 9,6%. Таков прогноз Всемирного банка (ВБ), сообщает The Guardian. Ниже отметки в 10% этот показатель упал впервые за долгое время (с какого именно срока, не уточняется, но наблюдения ВБ ведутся с 1990 г.). В крайней бедности сейчас живут 702 миллиона человек против 902 миллионов в 2012 г. Всемирный банк объясняет падение числа бедных быстрым экономическим ростом во многих развивающихся странах, в частности, в Индии. При этом председатель ВБ Джим Ён Ким подчеркнул, что замедление глобального развития в ближайшие годы может поставить под угрозу планы сокращения нищеты (задачей ООН является ее полная ликвидация к 2030 г.). На сегодняшний день половина всех бедных людей мира приходится на Африку южнее Сахары. В целом это состояние свойственно жителям слабых, находящихся в состоянии внутреннего



или внешнего конфликта, государств. Всемирный банк повысил черту «крайней бедности» с 1,25 до 1,9 доллара в сутки (доход на одного человека), что, как считают в Международном финансовом институте, отражает рост стоимости жизни по всему миру. Первоначально, в 1990 г., эта планка составляла 1 доллар. В год, когда ВБ начал проводить оценку, число бедных на планете составляло 1,9 миллиарда человек, или чуть менее 20% населения.

По материалам сайта: <http://lenta.ru>

СЛОВАРЬ ДЕЛОВОГО ЧЕЛОВЕКА

Обычай делового оборота – это не предусмотренное законодательством или договором, но сложившаяся, то есть достаточно определенное в своем содержании, широко применяемое в какой-либо области предпринимательской деятельности правило повеления, например, традиции исполнения тех или иных обязательств и т.п. Обычай делового оборота может быть применен независимо от того, зафиксирован ли он в каком-либо документе (опубликован в печати, изложен во вступившем в законную силу решении суда по конкретному делу, содержащему сходные обстоятельства и т.п.).

Дивиденд, промежуточный – это дивиденд, выплачиваемый акционерам до подведения годового баланса и утверждения годового дивиденда общим собранием акционеров. Обычно выплачивается за квартал, полугодие при успешной и устойчивой работе акционерного общества.

www.edictionary.ru

Будут ли снижены тарифы страховых взносов для малого бизнеса?



В прошлом году были установлены пониженные тарифы страховых взносов для отдельных категорий налогоплательщиков. В частности, в соответствии с Федеральным законом от 28.12.2010 г. № 432-ФЗ «О внесении изменений в ст. 58 Федерального закона «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования» и ст. 33 Федерального закона «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» на период 2011-2012 годов пониженный тариф (26%) был установлен для предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, и осуществляющих определенные виды деятельности, включая производственную и социальную сферу. Также сохранены действующий в на-

стоящее время механизм учета страховых взносов в составе расходов и механизм вычета сумм страховых взносов из сумм налогов, уплачиваемых по специальным налоговым режимам. В настоящее время обсуждаются инициативы, направленные на дальнейшее снижение ставок страховых платежей. Одно из последних поручений президента Российской Федерации Д.А. Медведева по этому вопросу (перечень поручений от 2 апреля 2011 года по осуществлению первоочередных мер, направленных на улучшение условий инвестиционного климата в России) – до 1 июня 2011 года правительство РФ должно представить предложения по механизму снижения тарифов страховых взносов на обязательное пенсионное, обязательное социальное и обязательное медицинское страхование с 1 января 2012 г. до уровня, близкого к уровню, установленному до 1 января 2011 г.

У ООО истек договор аренды муниципального имущества, оформленный по основаниям ч. 4 ст. 53 135-ФЗ, до 1 июля 2015. Администрация района потребовала возврат имущества для дальнейшей передачи его на торгах. Правомочны ли действия администрации?

Информируем, что положения ч. 4 ст. 53 Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» утратили силу с 1 июля 2013 года в связи с принятием Федерального закона 2 июля 2003 г. № 144-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием порядка отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства».

По материалам сайта: www.smb.gov.ru

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ НАШЕЙ ГАЗЕТЫ!

Если у вас возникли вопросы, связанные с предпринимательской деятельностью, просим вас сообщать их по т. 76-13-49, ф. 76-02-42, или присылать по e-mail: karpovevgeni@yandex.ru

ПРАВОВЫЕ НОВОСТИ РФ

Организации и индивидуальные предприниматели, применяющие контрольно-кассовую технику, могут хранить контрольную ленту в электронном виде. Распечатывать данные и хранить их на бумаге необязательно. К такому выводу пришла Федеральная налоговая служба в письме от 24.08.2015 г. № АС-4-2/14893.

Чиновники ссылаются на Методические указания по применению электронных контрольных лент защищенных в контрольно-кассовых машинах (далее — Методические указания), которые утверждены Протоколом государственной межведомственной экспертной комиссии по контрольно-кассовым машинам от 25.06.2002 г. № 4/69-2002. В пункте 4.4.1 Методических указаний отмечено, что контрольная лента ККТ должна обеспечивать формирование по запросам следующих отчетов по информации, зарегистрированной в электронной контрольной ленте защищенной (ЭКЛЗ):

- отчета по закрытиям смен в заданном диапазоне дат;
- отчета по закрытиям смен в заданном диапазоне номеров смен;
- итогов смены по номеру смены;
- отчета итогов активизации;
- документа по номеру КПК;
- контрольной ленты по номеру смены.

Перечисленные отчетные документы распечатываются контрольно-кассовой техникой на чековой ленте или вкладном бланке в стандартном формате, регламентируемом техническими требованиями к кассовой технике. Об этом сказано в пункте 4.5.1 Методических указаний. На основании этой нормы в Федеральной налоговой службе ранее заявляли, что контрольную ленту необходимо хранить не в электронном, а в бумажном виде (письмо от 10.09.2012 г. № АС-4-2/14961@).

Однако в комментируемом письме специалисты ФНС высказали другое мнение. Авторы письма сослались на п. 2 Положения о регистрации и применении ККТ, используемой организациями и индивидуальными предпринимателями (утв. Постановлением Правительства РФ от 23.07.2007 г. № 470; далее — Положение). В этом пункте оговорено, что контрольная лента — это первичный учетный документ, выполненный контрольно-кассовой техникой на бумажном или электронном носителе, содержащий сведения о ККТ и наличных денежных расчетах и (или) расчетах с использованием платежных карт.

Как видно, нормы Положения допускают возможность хранить данные, содержащиеся в контрольной ленте, и в электронном виде.

Напомним, что контрольные ленты нужно хранить не менее 5 лет с даты окончания их использования. За нарушение порядка и сроков хранения таких документов руководителем грозит штраф в размере от 2 000 до 3 000 рублей (ст. 15.11 КоАП РФ; письмо УФНС по г. Москве от 17.12.2010 г. № 17-15/132966).

www.buhonline.ru

КОРОТКО О ГЛАВНОМ

Лучшая молитва

Однажды вечером, возвращаясь с базара, бедный фермер не обнаружил у себя молитвенника. Случилось так, что колесо его телеги сломалось прямо посреди леса, и он очень огорчился, что этот день придется прожить без молитвы. Поэтому он придумал новую молитву:

— Господи, сегодня я совершил глупейший поступок. Утром я вышел из дома без своего молитвенника, а память у меня такая плохая, что я ничего не могу вспомнить. Поэтому я решил сделать так: я пять раз очень медленно прочту алфавит. Я прочту его тому, кто знает все известные молитвы, кто способен сложить буквы так, чтобы получилась молитва.

И сказал Господь ангелам:

— Из всех молитв, что я слышал от фермера, эта, несомненно, самая лучшая. Ибо в этот раз она шла из самого его сердца — искреннего и открытого.

Каменья

Две женщины, молодая и постарше, пошли в монастырь на исповедь. Молодая женщина о своих грехах особенно не беспокоилась, потому что великими их не считала. Женщина постарше всю дорогу переживала. Тяжким камнем лежал на ее душе давний грех. Пришли они в келью к старцу и все ему рассказали. Он каждую из них внимательно выслушал, а потом и говорит:



— Что же, принесите мне камней с поля. Тебе, старшая, искать надо камень большой. Тебе, молодая, полный фартук камней малых набрать придется.

Пошли женщины на поле и скоро с камнями вернулись. Старшая большой камень принесла, а которая помоложе — полный фартук камней мелких.

— Хорошо! — сказал старец. — Теперь несите камень обратно, откуда брали.

Старшая сразу тяжелый камень взяла и на место понесла. А молодая растерялась и говорит старцу:

— А мне как быть? Я и не упомяну уже, где камень эти подбирала.

— Вот так и грехи твои, — отвечает старец. Подруга твоя о своем не забывает, а ты свои и упомянуть не можешь!

Больница

Жена одного горожанина была больна, и ее прооперировали. Несколько дней назад она вернулась из больницы. Кто-то из соседей спросил у него:

— Ну, как твоя жена? Она уже вернулась из больницы?

— Нет, она все еще говорит о ней.

www.smisl-zhizni.ru

Радмило Лукич:

«Надо сделать попытку наладить диалог с каждым клиентом, пусть даже неприятным»

Продавать — не стресс и тоска, а увлекательная игра, от которой можно получать кайф, драйв и прибыль. О том, как увеличить продажи в крошечной нише и почему важно быть над бизнесом, а не внутри него, рассказал один из самых известных в России бизнес-тренеров Радмило Лукич.

— **Ваша главная ошибка в бизнесе?**

— Моя самая серьезная ошибка состояла в том, что я вошел в проект с огромными рисками, которые никак не мог контролировать. Понял это, как последний дурак, когда уже невозможно было не понять. На будущее извлек урок: бывают ситуации, когда нужно просто включить здравый смысл и не называть себя за это трусом.

Была и другая ошибка. В начале своей карьеры продавца, поскольку меня никто не обучал и не у кого было попросить совета, я систематически, в течение десяти лет, «недодавливал» клиентов. Начинать разговор издали, очень мягко, отдавал инициативу, не задавал себе очевидные вопросы. Есть ли у клиента деньги? Насколько срочно ему нужна эта вещь? Он только со мной общается или со многими продавцами? Наивный подход, за который я дорого платил. Надо стремиться к тому, чтобы ситуация для тебя была не плоской и черно-белой, а цветной и трехмерной. Чего этот клиент хочет? Правду ли говорит? Действительно ли он принимает решение или кто-то другой? Сканировать невербальное поведение человека, мелочи в общении — все это помогает выстраивать долгосрочные отношения.

— **Самый вредный, на Ваш взгляд, совет, который Вы часто встречаете у других бизнес-тренеров?**

— Их много, но я бы выделил два главных. Большое заблуждение, что с клиентами надо применять приемы манипуляции, продавая некачественную или несоответствующую его потребностям вещь, по завышенной цене и т.д. Во-первых, обманывать — грех. Во-вторых, в долгосрочной перспективе это невыгодно. Покупатели не придут второй раз, если однажды вы их обманули. Слухи на рынке распространяются быстро, никакая реклама вас не спасет.

Другой вредный совет — что ключевой навык в продажах — знание продукта. Многие всеерьез считают, что пока не поработают с товаром лет пять, успешно продавать его невозможно. Это неправда. У продукта есть три составляющие: характеристика, преимущество и выгода. Продавец должен сосредоточиться

Фото из сети интернет



на выгоде, изучить потребительские качества. Продавая, вы поймете, какие вопросы задают чаще всего, будете консультироваться у коллег при необходимости, но это не должно тормозить ваш разгонный путь.

— **Назовите самые эффективные, на Ваш взгляд, способы повысить продажи в крошечном магазине?**

— Во-первых, есть партизанский маркетинг: купите любую книжку с таким заголовком и узнаете миллион отличных способов, как увеличить свой доход. Во-вторых, найдите свои слабые места. Мало народа заходит? Или зашли, но не купили. Или купили, но снова не пришли? Нужно глубоко изучить психологию потенциальных клиентов и постараться сделать из них племя. Если у вас ювелирный магазин, покупатели должны ходить в ваших браслетах и узнавать друг друга — свои! А другие ювелирные бренды для них пусть станут «неправильными». Еще одна тонкость: начните смотреть на свою компанию как на очень серьезный бизнес, когда этому еще нет никаких вещественных доказательств. Тяжело, но без этого никогда не станешь крутым. Маленькая доля рынка, абсолютный партизан — все равно, поставьте жесткие внутренние стандарты и не отступайте от них ни на шаг в общении с клиентами, поставщиками и так далее.

Продолжение следует.

<http://journal.dasreda.ru>

«НЭП» ВКонтакте
vk.com/nepsite

